Curso Internacional en Mediación, Negociación y otros MASC

Plan de estudio

MÓDULO 1	Los Medios Adecuados de solución de controversias (MASC)
MÓDULO 2	Los MASC y el comercio internacional
MÓDULO 3 Presencial	Inteligencia emocional y habilidades sociales para el liderazgo
MÓDULO 4 Presencial	Técnicas de comunicación para una negociación eficaz
MÓDULO 5	Los Masc. Regulación legal
MÓDULO 6 Presencial	La mediación y el proceso
MÓDULO 7 Presencial	Los modelos de mediación
MÓDULO 8	La mediación en derecho comparado
MÓDULO 9	La mediación en diferentes contextos: civil, mercantil, laboral, penal, con la administración pública, en consumo, vecinal, escolar
MÓDULO 10 Presencial	La negociación por intereses. Escuela de Harvard
MÓDULO 11	Los MASC y la IA
MÓDULO 12	Igualdad de género e interculturalidad en los MASC